



B2B Sales Praktikum

Maxmove ist die Logistikplattform der nächsten Generation. Wie Uber für Transporte vernetzen wir Privatkunden, Geschäftskunden, selbstständige Fahrer und Transportunternehmen. Gleichzeitig sind wir das KI-Betriebssystem für das Tagesgeschäft von Logistikern und Transportunternehmen — von der Auftragsannahme und Disposition bis zur Durchführung und Abrechnung.

Köln · Innodom

Ab sofort

Vollzeit-Praktikum

B2B Sales

AUFGABEN

- Aktive Neukundenakquise per Cold Calls, E-Mail-Outreach und Door-to-Door-Sales im Raum Köln
- Identifikation und Ansprache potenzieller Kunden
- Vereinbarung von Terminen für Produktpräsentationen und Demos
- Mitarbeit an der Sales-Pipeline im CRM
- Konstante Nachverfolgung von Leads bis zum erfolgreichen Abschluss

QUALIFIKATION

- Hunter-Mentalität und Lust auf Umsatz, Cold Calls und Door-to-Door-Sales
- Kommunikationsstärke
- Sicheres und überzeugendes Auftreten
- Interesse an Vertrieb, Verhandlungen und Kundengewinnung
- Gutes Ausdrucksvermögen auf Deutsch und Englisch
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und Zuverlässigkeit
- Hohe Eigeninitiative und Hands-on-Mentalität
- Idealerweise Vertriebserfahrung, ein aktuelles oder abgeschlossenes BWL-Studium sowie erste Erfahrung mit HubSpot — bewirb dich trotzdem, wenn nicht alles zutrifft
- Für uns zählen nicht perfekte Zeugnisse oder ein lückenloser Lebenslauf, sondern deine Motivation, Ambition und dein Wille, zu lernen und zu wachsen

BENEFITS

-  **Impact ab Tag 1** — echte Neukunden gewinnen und direkt zum Wachstum beitragen
-  **Erfolgsbeteiligung** — zusätzlich von erfolgreichen Abschlüssen profitieren
-  **Steile Lernkurve** — echte B2B-Sales-Erfahrung in Cold Calling, Door-to-Door-Sales und Verhandlungen aufbauen
-  **Möglichkeit auf Übernahme** — nach dem Praktikum

-  **Startup-Tempo** — kurze Wege und schnelle Entscheidungen
-  **Founding Team** — Sales direkt von den Gründern lernen
-  **Viel Verantwortung** — eigene Kunden und Deals übernehmen
-  **Moderner Arbeitsplatz** — im Innodom Köln, zentral und gut erreichbar

Interesse geweckt?

Wir suchen keine klassischen „Order Taker“, sondern Menschen mit echter Hunter-Mentalität. Wenn du Spaß daran hast, auf Menschen zuzugehen und neue Kunden zu gewinnen, bist du bei uns genau richtig.

max@maxmove.com
E-Mail

maxmove.com
Website



maxmove.com

